

# 2119 – Technico-commercial (H/F)

**Lieu :** Suisse – Genève | **Date :** 2024-01-29 00:00:00|

## **Votre mission:**

- Vous déployez la politique commerciale, en garantissant le développement des ventes et des marges;
- Vous fidélisez et développez le portefeuille de clients existants;
- Vous définissez, mettez en œuvre et suivez les plans d'actions avec la direction;
- Vous contribuez au support technique en interne et en externe des produits représentés;
- Vous conseillez vos clients et leur proposez des solutions adaptées à leurs besoins;
- En contact direct avec des clients, vous êtes le premier représentant d'une entreprise soucieuse de maintenir une production locale.

## **Votre profil:**

- Vous bénéficiez d'une expérience solide dans le domaine de la fenêtre (bois, bois métal, PVC, PVC métal) ainsi que la menuiserie intérieure (porte, armoire, élément coupe-feu);
- Vous avez de réelles qualités de communication et de négociation;
- Vous avez de la facilité en informatique;
- La connaissance de l'allemand est un atout;
- Vous êtes de nationalité suisse ou bénéficiez d'un permis de séjour valable.



**Majid Monnard**