

# 2124 – Chef de projet / béton armé (H/F)

**Lieu :** Suisse – Fribourg | **Date :** 2024-03-22 00:00:00|

## **Votre mission:**

- Vous avez la responsabilité globale de la réussite du projet conformément au mandat de projet en termes de budget, de délais et de qualité;  
[/li\_dd]
- Vous surveillez les projets depuis la vente jusqu'à la remise au client, y compris le suivi actif des clients;  
[/li\_dd]
- Vous gérez les participants au projet, tant internes qu'externes;[/li\_dd]
- Vous planifiez et pilotez le projet conformément aux processus de l'entreprise;[/li\_dd]
- Vous coordonnez l'ensemble de la planification (de l'usine et du montage, y compris la planification détaillée);  
[/li\_dd]
- Vous êtes responsable de la facturation des projets et de la gestion des avenants;[/li\_dd]
- Vous saisissez toutes les données nécessaires dans notre système de planification de la production.  
[/li\_dd]

## **Votre profil**

- Vous avez une formation de base dans le domaine de la construction, associée à une formation continue en tant que chef de chantier, technicien de

construction,ingénieur en génie civil ou formation jugée équivalente;

- Vous avez une expérience professionnelle en tant que chef de projet dans le secteur de la construction;[/li\_dd]
- De l'expérience dans le domaine de la fabrication d'éléments préfabriqués en béton est un grand avantage;[/li\_dd]
- Vous effectuez les négociations et vous êtes passionné pour les défis techniques parfois complexes;[/li\_dd]
- Vous effectuez des actions interdisciplinaires, analytiques et en réseau;[/li\_dd]
- Vous avez la capacité à fixer des priorités et à vous dépassez en relevant de nouveaux défis;[/li\_dd]
- Vous avez d'excellentes connaissances de MS Office, Excel en particulier et une bonne expérience avec un logiciel de planification 3D/BIM sera un atout;[/li\_dd]
- De langue maternelle française, vous avez des bonnes connaissances en allemand. [/li\_dd]



**Valérie Marendaz**

---

## **2120 – Collaborateur technique service après-vente (H/F)**

**Lieu :** Suisse – Vaud | **Date :** 2024-03-21 00:00:00 |

**Votre mission:**

- Vous êtes l'interlocuteur spécialisé pour les produits (des meubles pour l'école, les soins, le bureau et le logement);
- Vous planifiez les interventions selon les besoins techniques, coordonnez le

travail et le matériel.

- Vous traitez les demandes clients par téléphone et par écrit;
- Vous agissez comme interface entre le client et les différents services internes;
- Vous effectuez les travaux de service et maintenance et de montage en interne et en externe;
- Vous élaborez les offres et les commandes pour le service et les réparations;
- Vous gérez les stocks de pièces de rechange et du service;

**Votre profil:**

- Vous disposez d'une formation commerciale, d'une formation technique/artisanat ou formation jugée équivalente;
- Vous avez une forte orientation client, vous êtes compétent et orienté solutions;
- Vous aimez travailler en équipe;
- De langue maternelle française, vous avez de bonnes connaissances en allemand.



**Valérie Marendaz**

---

## **2115 – Technico-commercial bilingue (H/F)**

**Lieu :** Suisse – Fribourg | **Date :** 2024-02-14 00:00:00 |

**Votre mission:**

- Vous vous déplacez en Suisse allemande et au Tessin;
- Vous démarchez de nouveaux clients et de nouvelles parts de marché;
- Vous effectuez des propositions commerciales;
- Vous améliorez la satisfaction des clients et êtes à leur écoute;
- Vous rendez compte de manière synthétique de la

situation et des besoins du marché;

**Votre profil:**

- Vous disposez d'un CFC dans un métier technique ou formation jugée équivalente;
- Vous avez un permis de conduire valable;
- Vous avez de bonnes connaissances informatiques et maîtrise du pack MS-Office;
- Vous êtes de nationalité suisse;
- Vous maîtrisez l'allemand, vous avez des bonnes connaissances en français et italien.
- Une formation en cours d'emploi vous sera dispensée;



**Valérie Marendaz**

---

# 2119 – Technico-commercial (H/F)

**Lieu :** Suisse – Genève | **Date :** 2024-01-29 00:00:00|

## **Votre mission:**

- Vous déployez la politique commerciale, en garantissant le développement des ventes et des marges;
- Vous fidélisez et développez le portefeuille de clients existants;
- Vous définissez, mettez en œuvre et suivez les plans d'actions avec la direction;
- Vous contribuez au support technique en interne et en externe des produits représentés;
- Vous conseillez vos clients et leur proposez des solutions adaptées à leurs besoins;
- En contact direct avec des clients, vous êtes le premier représentant d'une entreprise soucieuse de maintenir une production locale.

## **Votre profil:**

- Vous bénéficiez d'une expérience solide dans le domaine de la fenêtre (bois, bois métal, PVC, PVC métal) ainsi que la menuiserie intérieure (porte, armoire, élément coupe-feu);
- Vous avez de réelles qualités de communication et de négociation;
- Vous avez de la facilité en informatique;
- La connaissance de l'allemand est un atout;
- Vous êtes de nationalité suisse ou bénéficiez d'un permis de séjour valable.



**Majid Monnard**