

2137 – Vendeur Senior d'Engins et machines de Chantier (H/F)

Lieu : Suisse – Fribourg | Date : 2024-04-22 00:00:00|

Votre mission:

- Vous êtes responsable de développer et de maintenir des relations solides avec notre clientèle existante;
- Vous recherchez activement de nouvelles opportunités commerciales;
- Vous travaillez en étroite collaboration avec notre équipe de vente et de support technique pour comprendre les besoins des clients et leur fournir des solutions adaptées;
- Vous êtes également chargé de présenter nos produits de manière convaincante et de gérer efficacement le processus de vente du début à la fin.

Votre profil:

- Vous avez une expérience avérée dans la vente d'engins et machines de chantier ou dans un domaine connexe ou similaire;
- Vous avez d'excellentes compétences en communication et en négociation;
- Vous avez des connaissances approfondies des engins de

- chantier et de l'industrie de la construction;
- Vous êtes de langue maternelle française, la maîtrise de l'allemand est un atout.



Majid Monnard

2115 – Technico-commercial bilingue (H/F)

Lieu : Suisse – Fribourg | **Date :** 2024-02-14 00:00:00 |

Votre mission:

- Vous vous déplacez en Suisse allemande et au Tessin;
- Vous démarchez de nouveaux clients et de nouvelles parts de marché;
- Vous effectuez des propositions commerciales;
- Vous améliorez la satisfaction des clients et êtes à leur écoute;
- Vous rendez compte de manière synthétique de la situation et des besoins du marché;

Votre profil:

- Vous disposez d'un CFC dans un métier technique ou formation jugée équivalente;

- Vous avez un permis de conduire valable;
- Vous avez de bonnes connaissances informatiques et maîtrise du pack MS-Office;
- Vous êtes de nationalité suisse;
- Vous maîtrisez l'allemand, vous avez des bonnes connaissances en français et italien.
- Une formation en cours d'emploi vous sera dispensée;



Valérie Marendaz

2119 – Technico-commercial (H/F)

Lieu : Suisse – Genève | **Date** : 2024-01-29 00:00:00 |

Votre mission:

- Vous déployez la politique commerciale, en garantissant le développement des ventes et des marges;
- Vous fidélisez et développez le portefeuille de clients existants;
- Vous définissez, mettez en œuvre et suivez les plans d'actions avec la direction;
- Vous contribuez au support technique en interne et en externe des produits représentés;
- Vous conseillez vos clients et leur proposez des solutions adaptées à leurs besoins;
- En contact direct avec des clients, vous êtes le premier représentant d'une entreprise soucieuse de maintenir une production locale.

Votre profil:

- Vous bénéficiez d'une expérience solide dans le domaine de la fenêtre (bois, bois métal, PVC, PVC métal) ainsi que la menuiserie intérieure (porte, armoire, élément coupe-feu);
- Vous avez de réelles qualités de communication et de négociation;
- Vous avez de la facilité en informatique;
- La connaissance de l'allemand est un atout;
- Vous êtes de nationalité suisse ou bénéficiez d'un permis de séjour valable.



Majid Monnard